



Vendeur sédentaire

BeesApps est une startup en fort développement spécialisée dans le développement de solution de travail collaboratif en entreprise.

BeesApps propose une solution innovante pour digitaliser, centraliser et analyser toutes les informations que les managers en entreprise créent quotidiennement.

Nos utilisateurs peuvent ainsi :

- gagner du temps sur des tâches répétitives et chronophages
- se focaliser sur leurs actions opérationnelles
- facilement piloter leur activité et leurs équipes

Fort de 55000 clients sur la solution iPad et plus de 30000 comptes sur notre plateforme en ligne, nous accélérons notre développement en France ainsi qu'à international.

Mission

Face à la croissance de notre activité sur nos solutions Entreprises, nous recrutons un vendeur sédentaire.

Votre mission principale consistera à développer les ventes à travers la commercialisation de notre solution de productivité et gestion de projet Beesy.me.

Assisté(e) par l'un des co-fondateurs, vous serez formé à notre solution, à l'utilisation de notre CRM Salesforce, à notre outil de gestion de contact Hubspot et à nos méthodes de ventes.

Vos missions vous amèneront à :

- Identifier les cibles à fort potentiels
- Rechercher les profils correspondants
- Prospecter auprès des PME/ETI
- Qualifier les besoins clients
- Identifier les Leads et les opportunités.
- Signer de nouveaux clients
- Reporting hebdomadaire.

Profil (H/F)

De formation supérieure (Bac+3 à +5) en Commerce, Gestion, Vente. Une première expérience de commercial est un plus.

Vous avez un bon relationnel et êtes particulièrement à l'aise au téléphone, autonome, rigoureux et avez le goût du challenge.

Niveau(x) études : Bac +3 à +5

Contrat : CDI

Disponibilité : ASAP

Rémunération : 45k à objectifs atteints.

Lieu : 13 Rue de Châteaudun, Paris 9

Contact : david.chevenement@beesapps.com