

# COMMUNIQUÉ DE PRESSE



Microsoft for Startups

Paris, le 30 MARS 2020

## Partenariat Commercial Microsoft & BeesApps

BeesApps avec sa solution Beesy obtient le statut de Microsoft Co-Sell Ready

Déjà partenaire du programme Microsoft for Startup, BeesApps fait dorénavant partie du club exclusif des fournisseurs de solutions logicielles qui ont été élus par Microsoft pour proposer des offres communes avec leurs équipes de vente. Beesapps obtient ainsi le statut de **Co-Sell Ready** dans le programme des partenaires Microsoft

BeesApps propose avec sa solution Beesy une application collaborative dotée d'une intelligence artificielle, totalement intégrée à l'environnement Microsoft Teams. Cette offre intégrée accompagne les entreprises dans la gestion de leur activité quotidienne. L'intelligence artificielle permet en effet aux utilisateurs de collecter toutes les informations importantes de leur activité sans efforts :

- en automatisant la création des plans d'actions issus de leurs réunions,
- en créant des actions directement à partir des échanges entre collaborateurs,
- en collectant les informations importantes des emails.

Les utilisateurs retrouvent alors dans les onglets Microsoft Teams leur plan d'actions structuré par collaborateur, projet et équipe pour piloter facilement l'ensemble de leur activité. La solution Beesy est ainsi l'agrégateur intelligent des données dans l'environnement Microsoft.

Grâce à ce partenariat, BeesApps travaillera directement avec les équipes commerciales de Microsoft pour accélérer l'adoption et les usages des solutions collaboratives intelligentes au sein des Entreprises. L'application Beesy est disponible directement dans le store Microsoft Teams ou via le biais de Microsoft AppSource.

# COMMUNIQUÉ DE PRESSE



## Microsoft for Startups

« Le statut « Co-Sell Ready » offre une grande visibilité au sein de Microsoft et représente des perspectives de développement commercial très prometteuses pour BeesApps. Le programme permet notamment de bénéficier du support commercial et marketing de Microsoft partout dans le monde, et va dans le sens des ambitions de BeesApps de transformer l'usage de l'intelligence artificielle en une réalité terrain pour améliorer les flux de travail quotidiens dans les entreprises. Qu'il s'agisse des équipes de comités de direction, départements marketing, métier ou informatique, nous voulons aider les managers et leurs équipes à gérer la surcharge d'information et à travailler mieux ensemble grâce notre solution Beesy intégré à l'environnement Microsoft. » précise David Chevenement, CEO et fondateur de BeesApps.

Anthony Virapin, Director, Startup Business Unit - Microsoft France, a déclaré:  
« Nous sommes ravis de compter BeesApps parmi nos partenaires Microsoft Teams. La complémentarité des solutions Microsoft et la solution Beesy nous permet d'avoir une proposition de valeur pertinente pour optimiser la mise en oeuvre et l'usage quotidien des outils de travail digitaux chez nos clients.»

Le statut Co-Sell Ready de Microsoft permet la co-commercialisation d'une ou plusieurs solutions des partenaires éligibles et permet ainsi d'atteindre plus de clients et d'accélérer les revenus via les portails Azure Marketplace et Microsoft AppSource.

### A propos du programme Microsoft for Startups

Microsoft intègre les startups au cœur de sa proposition de valeur et leur propose un accompagnement adapté à leurs besoins à travers le programme Microsoft for Startups. Son objectif est d'aider les startups à grandir, créer et étendre leur réseau en les accompagnant dans une démarche de partenariat. Ce programme accorde jusqu'à 120 000 dollars de crédits cloud Azure, un accompagnement technique, de la visibilité, mais aussi et surtout l'opportunité d'un véritable partenariat avec Microsoft pour profiter de son écosystème et ainsi toucher de nouveaux clients et de nouveaux marchés. Il s'agit pour Microsoft de mettre la puissance de son écosystème de partenaires et de clients au service du développement des startups.

### A propos de BeesApps

BeesApps est une startup française basée en France dont l'objectif est de développer des technologies innovantes permettant d'augmenter significativement la productivité en entreprise, notamment en informatisant une partie des processus de management de l'entreprise.  
A ce titre BeesApps développe une solution BEESY en mode SaaS (Software As A Service) à destination des entreprises qui souhaitent digitaliser leur processus de management et accroître leur performance économique. Beesy est une solution cloud de prise de notes intelligente, gestion de tâches, équipes et projet en mode collaboratif. Crée en 2011, la société a déjà plusieurs milliers de clients dans le monde qui utilisent quotidiennement la solution.  
Beesy simplifie la vie du manager et de ses équipes et leur fait gagner plus de 30% de productivité.

34 RUE DE SAINT PETERSBOURG

75008 PARIS

WEBSITE: [WWW.BEESAPPS.COM](http://WWW.BEESAPPS.COM)

EMAIL: [INFO-PRESS@BEESAPPS.COM](mailto:INFO-PRESS@BEESAPPS.COM)