



Stagiaire Ventas et Prospection

BeesApps est une startup en fort développement spécialisée dans le développement de solution de travail collaboratif intelligente en entreprise.

Chez Beesapps, nous nous sommes donné pour mission d'augmenter la performance des équipes de management.

Pour cela, nous avons mis en place un assistant virtuel intelligent qui aide les managers et leurs équipes dans leurs tâches quotidiennes chronophages et leur permet de gagner en vision sur leurs plans d'actions.

Cet assistant d'équipe prend en charge :

- la rédaction de comptes rendus et l'identification des tâches dans leurs notes - le suivi d'actions et de projets et les reporting associés
- la préparation de réunion de suivi
- le partage de l'information et des plans d'actions en mode collaboratif.

Fort de 60000 clients sur la solution iPad / iPhone et plus de 50000 comptes sur notre plateforme en ligne, nous accélérons notre développement en France ainsi qu'à international.

Nous sommes une start-up en plein boom et cherchons nos futurs talents pour faire de Beesapps le leader incontesté de la solution collaborative en entreprise.

Mission

Face à la croissance de notre activité sur nos solutions Entreprises, nous recrutons un stagiaire Ventas et Prospection.

Votre mission principale consistera à développer les ventes à travers la commercialisation de notre solution de productivité et gestion de projet Beesy.me.

Assisté(e) par l'un des co-fondateurs, vous serez formé à notre solution, à l'utilisation de notre CRM Salesforce, à notre outil de gestion de contact Hubspot et à nos méthodes de ventes. Vos missions vous amèneront à :

- Identifier les cibles à fort potentiels
- Rechercher les profils correspondants
- Qualifier les profils
- Prospecter auprès des TPE/ETI
- Qualifier les besoins clients
- Identifier les Leads et Générer les 1^{er} RDV.
- Reporting hebdomadaire.

Profil (H/F)

De formation supérieure (Bac+3 à +5) en Commerce, Gestion, Vente. Pas d'expérience requise, toutefois une première expérience de commercial est un plus.

Vous avez un bon relationnel et êtes particulièrement à l'aise au téléphone, autonome, rigoureux et avez le goût du challenge.

Niveau(x) études : Bac +3 à +5

Contrat : Stage de 3 à 6 mois + potentiel contrat CDI en fin de stage

Disponibilité : ASAP

Rémunération : 554€ net / mois (+ 50% du pass Navigo)

Lieu : 34 Rue de Saint-Pétersbourg, Paris 8

Contact : chloe.veauvy@beesapps.com